**PLA ANUAL 2025**

CERCLE / COMISSIÓ: ACOMPANYAMENTS

PERSONA(ES) TÈCNICA RESPONSABLE(S):

**PRIORITZACIÓ D’ACTORS**

Identifica els **2 ó 3 actors més potents** (que arribin a molta gent, que tinguin capacitat econòmica... especialment entre els actors públics) amb qui creus que el cercle/comissió hauria de generar aliances estratègiques

|  |
| --- |
| Actors:  - Serveis locals de promoció econòmica  -  -  Paràgraf explicatiu: ens calen aliances, derivacions en tant que agents que treballem pel desenvolupament de projectes sòcio-econòmics de comarques gironines. |

Identifica els **2 ó 3 actors de l’economia tradicional** (sindicats, associacions empresarials, cambres, etc.) amb qui creus que el cercle / comissió hauria de col·laborar amb l’objectiu d’apropar-los a l’ESS

|  |
| --- |
| Actors:  -Gestories, notaries a qui poguem recomanar per a les constitucions  -Col.legis professionals  -  Paràgraf explicatiu: |

Identifica els **2 ó 3 actors de l’ESS o potencialment propers a l’ESS** (organitzacions individuals o grups representatius) que creus que el cercle / comissió hauria d’involucrar a les seves xarxes i dinàmiques

|  |
| --- |
| Actors:  - Cooperativisme històric  -  -  Paràgraf explicatiu: |
|  |

**PRIORITZACIÓ D’ACCIONS**

Identifica **1 ó 2 sectors d’impacte** (que abordin temes emergents, que siguin socialment rellevants, etc.) on creus que el cercle / comissió hauria d’actuar prioritàriament

|  |
| --- |
| Sectors o subsectors:  -Cooperativisme industrial  Paràgraf explicatiu: |

Identifica **1 ó 2 tipus de projectes amb impacte** (que arribin a molta gent, que incideixin en les condicions laborals i econòmiques, que redueixin la petjada ecològica, etc.) que creus que el cercle / comissió hauria d’impulsar prioritàriament

|  |
| --- |
| Projectes:  - Aconseguir massa social per a les cooperatives (major dimensionament, més persones sòcies)  -Foment, impuls de les aliances entre cooperatives i entitats ESS  -Cooperació público-privada-comunitària  Paràgraf explicatiu: |

Identifica **1 ó 2 tipus de serveis** amb més potencial de professionalitzar les organitzacions de l’ESS (que aconsegueixin finançament, que obrin noves vies de negoci, que ens facin competitius respecte les empreses convencionals, etc.) que creus que el cercle / comissió hauria de reforçar o impulsar de nou

|  |
| --- |
| Serveis:  -Suport en la recerca de finançament, accés a subvencions i licitacions  -Suport en la gestió de l’àrea econòmico-financera de les entitats i en el seguiment de producció/servei (aplicacions de programari lliure)  Paràgraf explicatiu: |